

講師陣のご紹介

→ ホライズンコンサルティンググループ(株)  
代表取締役 庄司 和弘 氏



「企業・人材の夢と希望の未来創造パートナー」を理念とし、起業家、事業者などの次の一歩を踏み出せる深く丁寧な関わりをモットーに活動。また、セミナー講師として年間1000時間の研修を実施しています。

→ (株)アジア・ひと・しくみ研究所  
代表取締役 新井 健一 氏



大企業からベンチャー企業まで幅広い経営支援、ビジネススクール事業に一貫して従事した後、独立。組織・人事及び経営数字分野を担当。無理のない、あなたらしい起業“はじめの一歩”を支援いたします。

→ (有)ワークショップ  
代表取締役 川口 佐和子 氏



創業支援は13年の実績。家業は小売業、就職先も小売業でバイヤーを経験。だから事例たっぷりで解りやすいお話をします。「面白そう」から「やりたい!」に心を動かす、感動のある生き方をサポートします。

→ (株)セールスリンク  
代表取締役 佐藤 なな子 氏



研修講師として10年間、スタッフトレーニングやマネジメント研修を担当。またマニュアル制作や、仕組み構築を得意分野としています。2012年の起業体験を基に、リアルな事例を盛り込んでサポートします。

→ 行政書士・社会保険労務士めまぐち事務所  
沼口 郁子 氏



日ごろは中小零細企業の労務・法務の専門家として、「かゆいところに手が届く」サービスを心掛けています。起業を目指すみなさんに寄り添いながら、一緒に創業の不安を解決できるようサポートします。

→ (株)日創パートナーズ  
塩田 絢 氏



会計事務所や経営コンサルタント業で働きながら、エステ、小売、飲食、様々な業種の経営の数字を見てきました。つつい苦手意識を持ってしまいう会計や数字の話を解りやすくお伝えしていきます。

中小企業庁「平成26年度地域創業促進支援事業」  
(創業スクール)について

本事業は、創業を希望される方々に対して、創業に必要な財務・税務等の基本的知識の習得やビジネスプランの作成支援を行う創業スクール事業を全国300箇所で開催することにより、地域における創業者数の増加を図ることを目的としています。

地域創造基金さなぶりは、中小企業庁からの委託事業として、このたび宮城県で本事業を実施致します。

申込方法	1 電話で	2 FAXで	3 Eメールで
	下記の電話番号にて承ります。「創業スクールの申し込み」とお伝えください。	添付の申し込み用紙にご記入のうえ、下記事務局までお送りください。折り返しご連絡致します。	名前、住所、電話番号、FAX番号を明記のうえ、お送りください。折り返しご連絡致します。

企画協力 (有)ワークショップ/ホライズンコンサルティンググループ(株)/(株)アジア・ひと・しくみ研究所/(株)セールスリンク/  
(株)日創パートナーズ/行政書士・社会保険労務士めまぐち事務所

お申し込み・お問い合わせ

公益財団法人 地域創造基金さなぶり 創業スクール係  
(営業時間：土日祝日を除く9:30~18:30)

〒980-0804 仙台市青葉区大町1-2-23 桜大町ビル303  
TEL. 022-748-7283 FAX. 022-748-7284  
E-mail. sogyo-info@sanaburifund.org



地域創造基金さなぶり 検索

踏み出そう!  
起業の夢への第一歩

さなぶり創業支援スクール

**ポイント!** 講師との個別相談会の開催  
グループワークなどを多く取り入れた実践的な講義  
スクール修了後の継続的なフォロー (本年12月と来年2月頃を予定。それ以降も随時実施)

→ ベーシックコース 9月14日開講

対象：今後新たに創業を考えている方 定員：30名(定員になり次第締切)

創業時に必要となる「経営に関する知識・ノウハウ」及び、「起業・事業運営に伴う各種手続き」「資金調達」などの実務ポイントを体系的かつ体系的に学習できるカリキュラムとなっています。また、ビジネスプランの作成支援を実施し、創業を希望する方が受講後、速やかな創業をできるようサポート致します。

→ 女性起業家コース 9月20日開講

講師は全員女性です

対象：今後新たに創業を考えている女性の方 定員：30名(定員になり次第締切)

女性ならではのライフスタイルや悩みを考慮した講座内容です。今は働いていても、子どもがいても、きっと自分らしい起業スタイルが見つかるはずです。明日の自分を好きになるために、起業について学んでみませんか?

会場 地域創造基金さなぶり会議室(仙台市青葉区大町1-2-23 桜大町ビル3F)  
および 仙台市市民活動サポートセンター(仙台市青葉区一番町4-1-3)

受講料 (ベーシックコース・女性起業家コースとも) 有料 コース全体で **10,800円**  
※創業スクール開講前にお支払ください ※開講後1回以上出席した場合、その後欠席しても受講料はお返しできません

全国ビジネスプランコンテストについて

創業スクールを通じて受講者の方が作成したビジネスプランのなかから、優良なビジネスプランを選定して、全国ビジネスプランコンテストを開催します。

## 各コースのカリキュラム詳細

### → ベーシックコース 全12回・計37時間 / 毎週日曜日開催

受講料  
全12回で  
**10,800円**

回	日時	テーマ	講座概要	講師
1	9/14(日) 13:30 ▼ 16:30	1. オリエンテーション 2. 起業家マインド 3. 創業体験を聞こう!	1. カリキュラム等全体説明 2. 創業者に見る行動・思考 3. 地域創業者による創業体験談、創業にあたっての心構え	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏 (株)アジア・ひと・しくみ 研究所 新井健一氏 ほか地域創業者2名
2	9/21(日) 13:30 ▼ 16:30	1. 自己の強みを 見つけ出そう 2. そのアイデアが 誰かを幸せにする	1. 自分の棚卸し 2. アイデア発想法、 アイデアの交換	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏
3	9/28(日) 13:30 ▼ 16:30	売り方のことを知る① ～マーケティングの基礎～	・マーケティングの基礎知識 ・商品、サービスのコンセプト作り ・事業計画策定に必要な マーケットリサーチの手法	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏
4	10/5(日) 13:30 ▼ 16:30	売り方のことを知る② ～売上計画と市場調査～	・宮城、東京の市場特性 ・価格設定の考え方 ・業態別の売上計画手法	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏
5	10/12(日) 13:30 ▼ 16:30	知っておきたい会計のこと	・会計知識の基礎知識 ・貸借対照表や損益計算書の 読み方、作り方、活かし方・ 資金繰りについての考え方 ・収支計画の作り方	(株)アジア・ひと・しくみ 研究所 新井健一氏
6	10/19(日) 13:30 ▼ 16:30	1. 知っておきたい 税金や法律のこと 2. 今の思いを書いてみよう!	1. 創業時に必要な手続き、 税務・法務に関する基礎知識 2. 事業コンセプトの作成	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏 (株)アジア・ひと・しくみ 研究所 新井健一氏
7	10/26(日) 13:30 ▼ 16:30	1. 経営のウラ話 2. ビジネスプランを理解する ～経営理念とビジョン～	1. 経営者の実体験 2. 経営理念の重要性・描き方、 事業領域の定義づけ	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏 ほか地域創業者2名
8	11/2(日) 13:30 ▼ 16:30	売り方を考える ～店舗パターンと オフィスパターン～	新規営業開拓の方法、 営業・販売計画、 販路開拓時における営業連携・ パートナーシップ	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏
9	11/9(日) 13:30 ▼ 16:30	資金調達の実際 ※別途、講師との 個別相談会を予定。	資金調達の手法、 各種支援制度について	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏 (株)アジア・ひと・しくみ 研究所 新井健一氏
10	11/16(日) 13:30 ▼ 16:30	ビジネスプランの書き方	ビジネスプラン作成方法、 ポイント	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏
11	11/23(日) 13:30 ▼ 16:30	1. ビジネスプラン作り ワークショップ 2. 想いを伝える プレゼンテクニック ※別途、講師との個別相談会を予定	1. ビジネスプランの ブラッシュアップ 2. プレゼンテーション スキルアップ	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏
12	11/30(日) 13:30 ▼ 17:00	みんなで夢を語り合おう!	ビジネスプランの発表	ホライズンコンサルティンググループ(株) 庄司和弘氏 (株)アジア・ひと・しくみ 研究所 新井健一氏

※カリキュラムの内容や講師は一部変更になる場合がございます。 ※開講後1回以上出席した場合、その後欠席しても受講料はお返しできません。

### → 女性起業家コース 全8回・36.5時間 / 毎週土曜日開催

受講料  
全8回で  
**10,800円**

回	日時	テーマ	講座概要	講師
1	9/20(土) 13:00 ▼ 17:30	1. オリエンテーション 2. 自分を好きになることから 始めましょう 3. 自分のキャリアから 宝物を見つけ出そう!	1. カリキュラム等全体説明 2. 女性のライフスタイルと 創業の関係 3. キャリアと夢の関係、 やりたいこととできること・ やるべきこと、自分の棚卸し	(有)ワークショップ 川口佐和子氏
2	9/27(土) 10:00 ▼ 17:00	1. 創業体験談の時間 2. そのアイデアで 誰かが幸せになります ～誰のために何ができますか?～ 3. 「webやSNS」は創業の味方	1. 地域創業者による創業体験談 2. 女性ならではの アイデア視点・発想法、 アイデアのブラッシュアップ 3. 創業に生かせるweb・SNSの活用	(有)ワークショップ 川口佐和子氏 (株)セールスリンク 佐藤なな子氏
3	10/4(土) 13:00 ▼ 17:00	1. 事業コンセプトって何? 2. 知っていて得するお金の話	1. 誰に・何を・どのように、 ターゲットの考え方、 コンセプトの作成 2. 退職時の社会保険、扶養と税金	(有)ワークショップ 川口佐和子氏 行政書士・社会保険労務士 ぬまぐち事務所 沼口 郁子氏
4	10/11(土) 13:00 ▼ 17:30	1. 創業する時の 決まり事を学びましょう 2. 会計のことも知らなくっちゃ	1. 創業時に必要な手続き、 税務・法務に関する基礎知識 2. 会計知識の基礎知識、 貸借対照表や損益計算書の 読み方・作り方・活かし方、 資金繰りについての考え方、 収支計画の作り方	(株)日創パートナーズ 塩田絢氏
5	10/18(土) 13:00 ▼ 16:00	1. ビジネスプラン基礎の基礎 2. 経営理念とビジョン ※別途、講師との 個別相談会を予定	1. ビジネスプランの必要性・ 作成方法 2. 経営理念の重要性・描き方、 事業領域の定義づけ	(有)ワークショップ 川口佐和子氏
6	10/25(土) 10:00 ▼ 17:30	1. マーケティングって何? 2. 営業がビジネスを強くする 3. 資金調達の実際	1. マーケティングの基礎知識、 女性ならではの商品・ サービスのコンセプト作り、 事業計画策定に必要な マーケットリサーチの手法 2. 新規営業開拓の方法、 営業・販売計画、 販路開拓時における営業連携・ パートナーシップ、 プレゼンテーション技術 3. 資金調達の手法、 各種支援制度について	(株)セールスリンク 佐藤なな子氏 (株)日創パートナーズ 塩田絢氏
7	11/1(土) 13:00 ▼ 17:00	ビジネスプランを作りましょう	ビジネスプランの ブラッシュアップ	(有)ワークショップ 川口佐和子氏 (株)日創パートナーズ 塩田絢氏
8	11/8(土) 13:00 ▼ 17:00	みんなで夢を語り合おう!	ビジネスプランの発表	(有)ワークショップ 川口佐和子氏

※カリキュラムの内容や講師は一部変更になる場合がございます。 ※開講後1回以上出席した場合、その後欠席しても受講料はお返しできません。